

# Wordt dit jouw droomhuis?



**Berg en Dalseweg 482**

**Nijmegen**

**Villino Chairo!**

**Unieke villa tussen Berg en Dal,  
Nijmegen aan de Kwakkenberg!**



**Hermesen Garantiemakelaars**

Berg en Dalseweg 174a

6522 CC Nijmegen

024-3233200

nijmegen@hermsenmakelaars.nl

[www.hermesenmakelaarsnijmegen.nl](http://www.hermesenmakelaarsnijmegen.nl)





# Hermesen Nijmegen jouw Garantiemakelaar

Het bezichtigen van een woning is voor velen geen alledaagse bezigheid. Onze ervaring leert dat achteraf veel vragen naar boven komen. Daarom hebben wij deze brochure voor u samengesteld. Zo kunt u thuis nog eens rustig nalezen wat u allemaal hebt gezien en gehoord. Mocht u ondanks deze aanvullende informatie nog vragen hebben, neemt u dan gerust contact met ons op.

Deze brochure is zo zorgvuldig mogelijk samengesteld, deels aan de hand van gegevens die de verkoper ons heeft verstrekt.

Het kan voorkomen dat wat op papier staat, afwijkt van de realiteit (denk aan verouderde tekeningen e.d.). Wij zullen dit zo goed mogelijk toelichten, echter, er kunnen er geen rechten ontleend worden aan deze informatie.

Wij zijn u graag van dienst!



## Adresgegevens

Berg en Dalseweg 174a  
6522 CC Nijmegen

## Wij zijn bereikbaar via:

024-3233200

nijmegen@hermsenmakelaars.nl

[www.hermesenmakelaarsnijmegen.nl](http://www.hermesenmakelaarsnijmegen.nl)



# Wat leuk dat je interesse hebt in deze villa!

Lees: Italiaans voor lichte of heldere villa.

De villa ligt op een ruim perceel van 1.185m<sup>2</sup> en de tuin is ontworpen door Mien Ruys. Mien Ruys (1904-1999), een van de belangrijkste tuinarchitecten uit de twintigste eeuw.

Vraagprijs € 1.395.000,- k.k.







## Kenmerken van deze woning

<b>Soort woning</b>	Villa
<b>Type woning</b>	Vrijstaande woning
<b>Bouwjaar</b>	1928
<b>Inhoud</b>	1042 m <sup>3</sup>
<b>Woonoppervlakte</b>	220 m <sup>2</sup>
<b>Perceeloppervlakte</b>	1185 m <sup>2</sup>
<b>Tuin</b>	Tuin rondom
<b>Energie label</b>	D
<b>Aantal kamers</b>	8
<b>Aantal slaapkamers</b>	5







# Omschrijving van de woning

Villino Chiaro!

Deze historische woning uit 1928 heeft een naam, namelijk "Villino chiaro" dat betekent lichte villa. Oorspronkelijk bedacht door de eerste eigenaar, volgens de huidige eigenaar klopt dit nog steeds.

De locatie van het huis is misschien wel het grootste pluspunt. Volgens velen is de Kwakkenberg een heerlijke woonomgeving door haar heerlijk rustige en bosrijke omgeving, letterlijk op een steenworp afstand zoals het vakjargon beaamt, maar toch op een paar minuten afstand van het bruisende leven dat Nijmegen-centrum kent.

Aangekomen bij het huis bereik je via de elektrische dubbel openslaande poort het royale parkeerterrein, een onderdeel van het perceel van 1.185m<sup>2</sup>.

Direct vallen een aantal klassieke kenmerken op zoals het glas-in-lood, de dubbele garage en de naam op de fraaie witte voorgevel.

De verschillende eigenaren hebben de afgelopen eeuw met zorg en finesse voor het huis zorggedragen. En dat valt direct op. Een aantal voorbeelden zijn de karakteristieke elementen zoals de paneeldeuren, het glas-in-lood en de marmeren vloeren, maar ook modernere eigenschappen zoals het geïsoleerde dak en HR++ beglazing.

Met de zeer royale woonkamer, maar liefst 5 slaapkamers en 2 badkamers is er volop ruimte voor het hele gezin. Door de ruimte die de woning op de begane grond biedt, is deze levensloopbestendig te maken, of is er zelfs een kantoor aan huis mogelijk (met eigen apart entree).

De verzorgde en ruime achtertuin biedt rust, privacy, zon en schaduw. De bossen van Berg en Dal bevinden zich op een steenworp afstand.

De villa ligt op fietsafstand van het centrum van Nijmegen, diverse scholen, restaurants en vele andere voorzieningen. Dat geldt ook voor de universiteit, het Radboud UMC en de HAN.

ndeling:

Begane grond:

Entree en vestibule met zeer fraaie en unieke voordeur. Hier vallen de eerste klassieke elementen al te zien zoals het glas-in-lood, daarbij bevindt zich hier de garderobe en de meterkast. Middels een openslaande deur bereikt u de centrale hal met vanwaaruit de keuken, de woonkamer, het toilet en de trapopgang met elkaar verbonden zijn. De heerlijk hoge raampartijen maken dit een heerlijk lichte ruimte.

De woonkamer heeft een erker met glas-in-lood aan de voorzijde. Het is een ideale gezinsruimte waar verschillende indelingen mogelijk zijn en beschikt over een sfeervolle houtkachel. De vloer is afgewerkt met visgraatparket en de stucplafonds hebben ornamenten. De woonkamer heeft een diepte van bijna 10 meter en een breedte van 4 meter. De serre aan de zijkant is een heerlijke plek met zicht op de diepe tuin en beschikt over een schuifpui naar de tuin.

De keuken is functioneel en staat in open verbinding met de aparte eetkamer. Een groot voordeel van deze keuken is de ruimte waardoor er verschillende indelingen mogelijk zijn. Wilt u een strakke moderne keuken? Past hier prima! Liever een professionele keuken? Ook dat kan.

Via een portaal is de achtertuin te bereiken.

De eetkamer beschikt over een moderne pelletkachel voor extra warmte en sfeer. Boven de eetkamer bevindt zich een vliering. De garage is toegankelijk via de eetkamer en is erg ruim. Er passen makkelijk twee grote auto's in en ook hier is een vliering. Tot aan de nok is de garage 4.89m hoog.

Eerste verdieping:

Ruime overloop met prachtige zijramen in glas in lood. Deze ramen zijn in HR-glas gezet. Via de overloop zijn drie slaapkamers en een badkamer bereikbaar. De slaapkamer aan de achterzijde heeft een loggia met inbouwkast en biedt directe toegang tot de badkamer. De twee grote slaapkamers beschikken over veel ingebouwde kasten/opbergruimtes. Alle slaapkamers hebben raampartij aan twee zijden en bieden uitzicht op de groene omgeving.











































































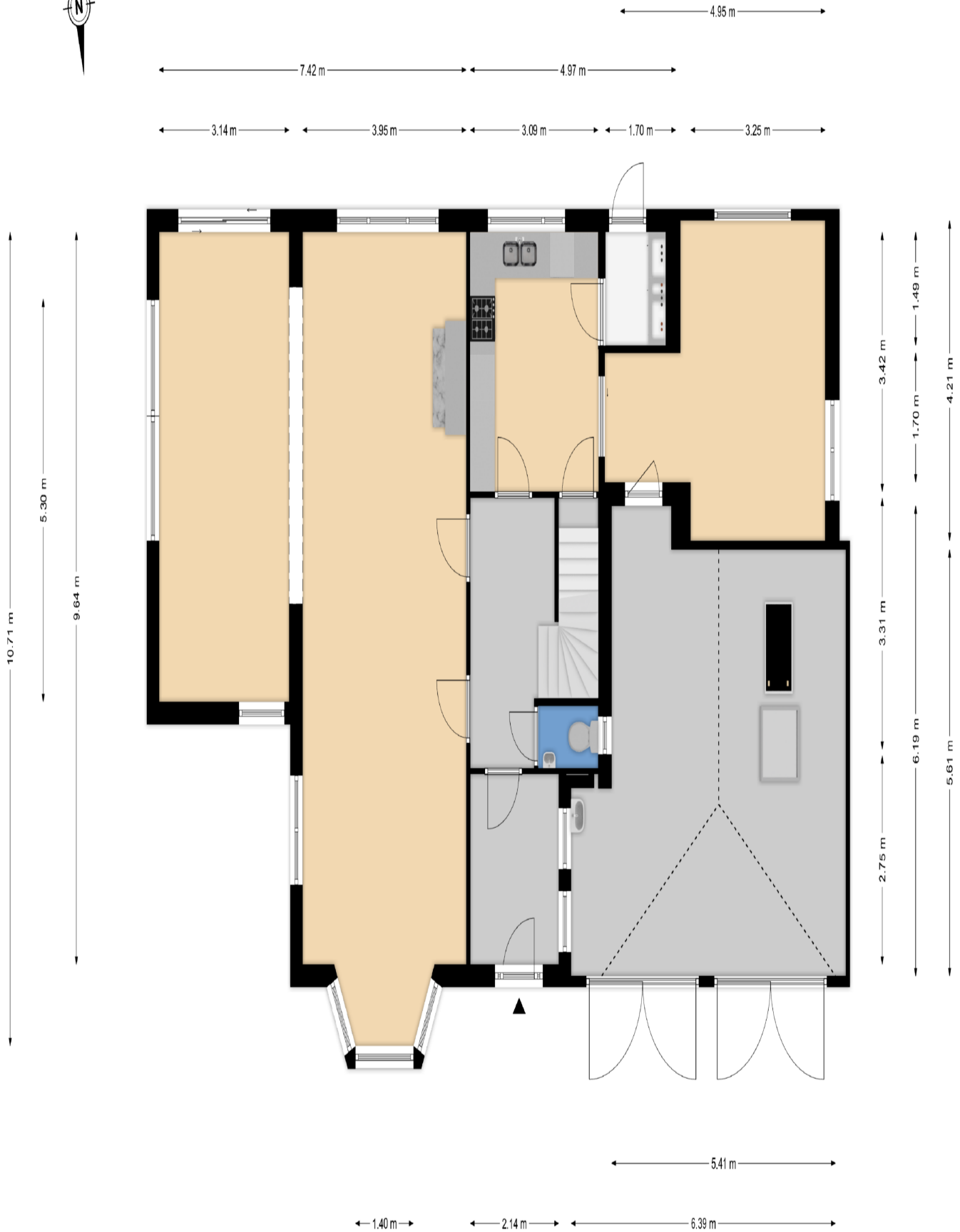






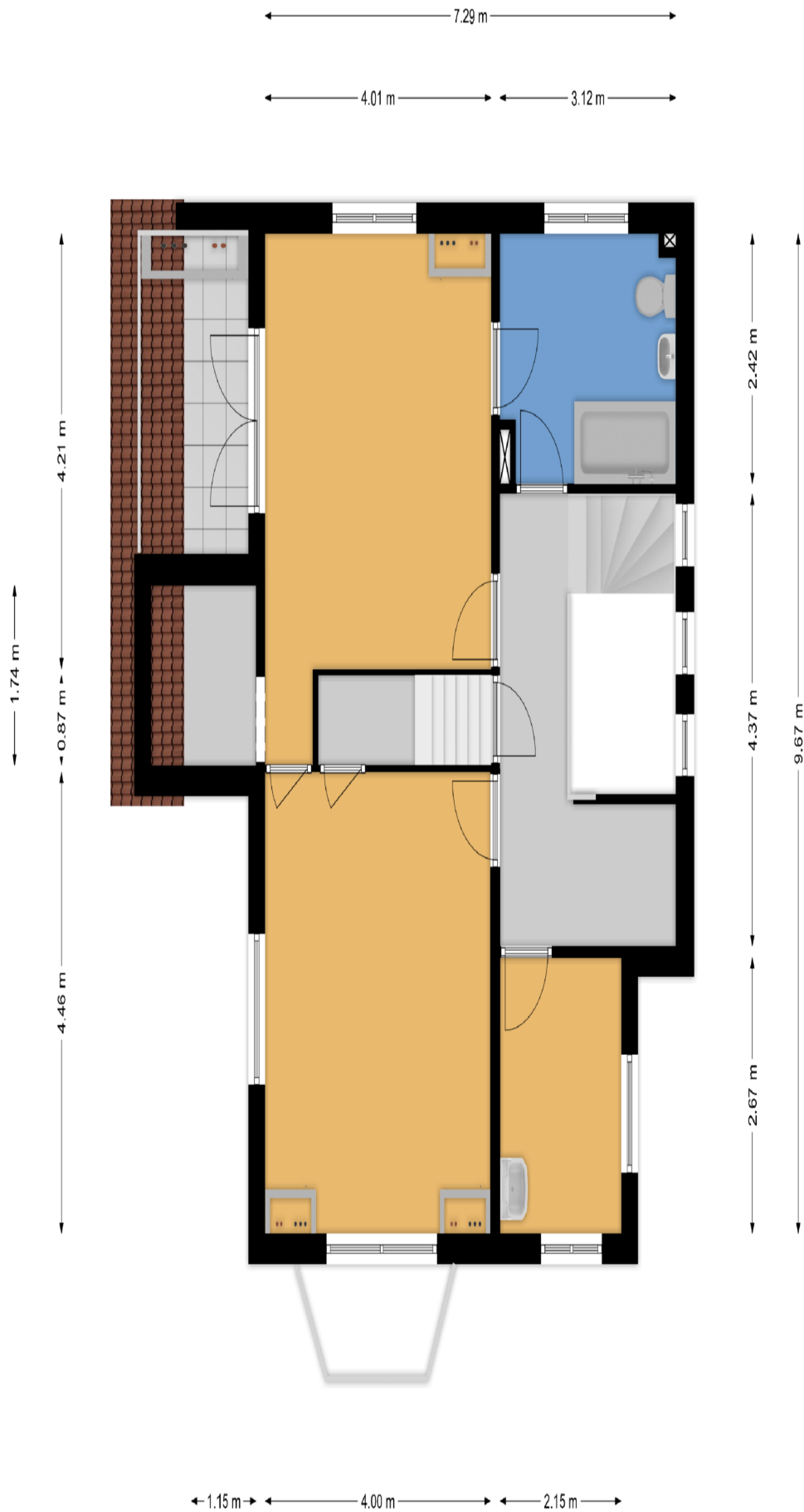


# Plattegrond



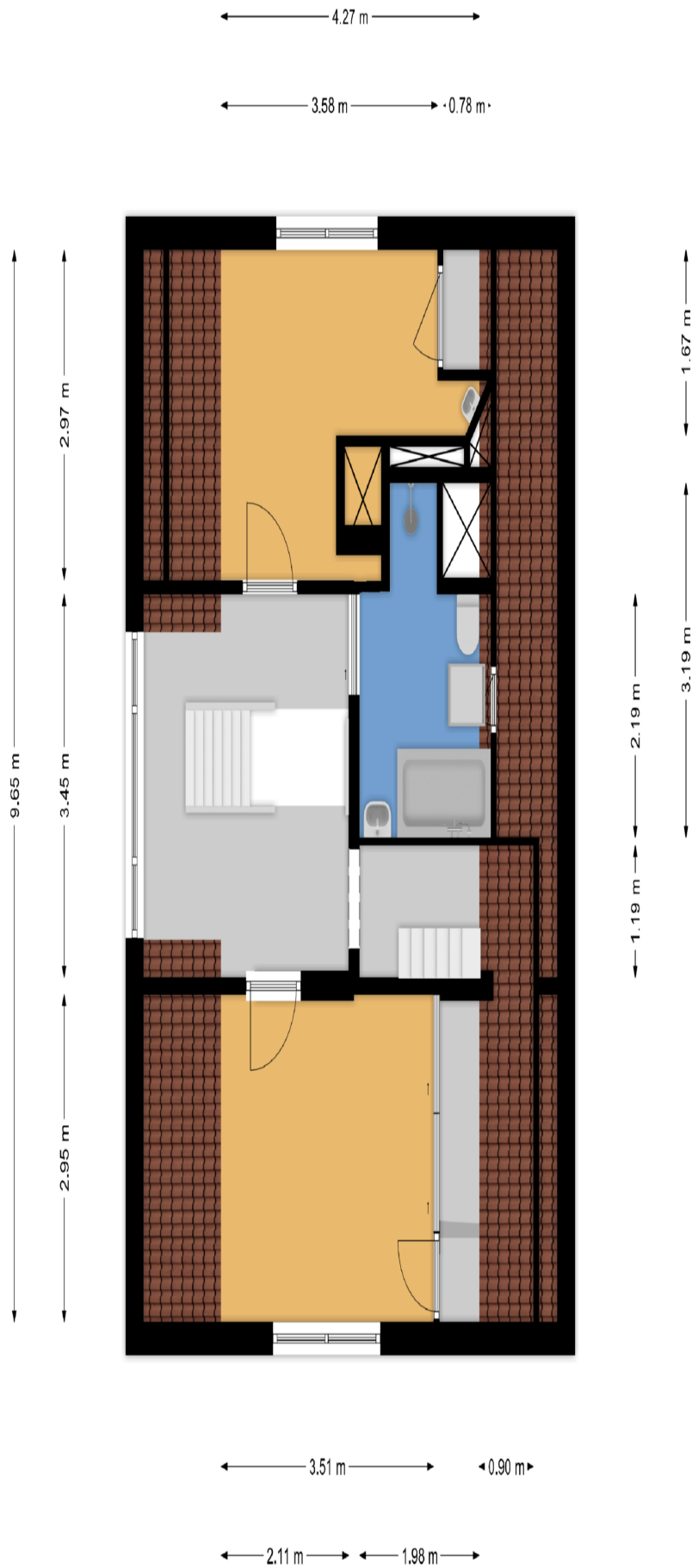


# Plattegrond



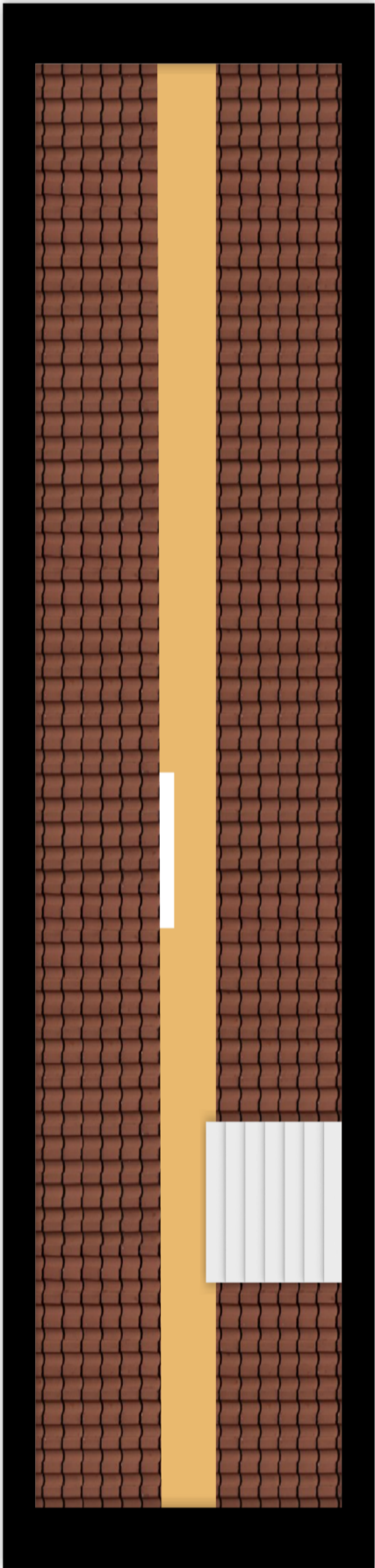


# Plattegrond





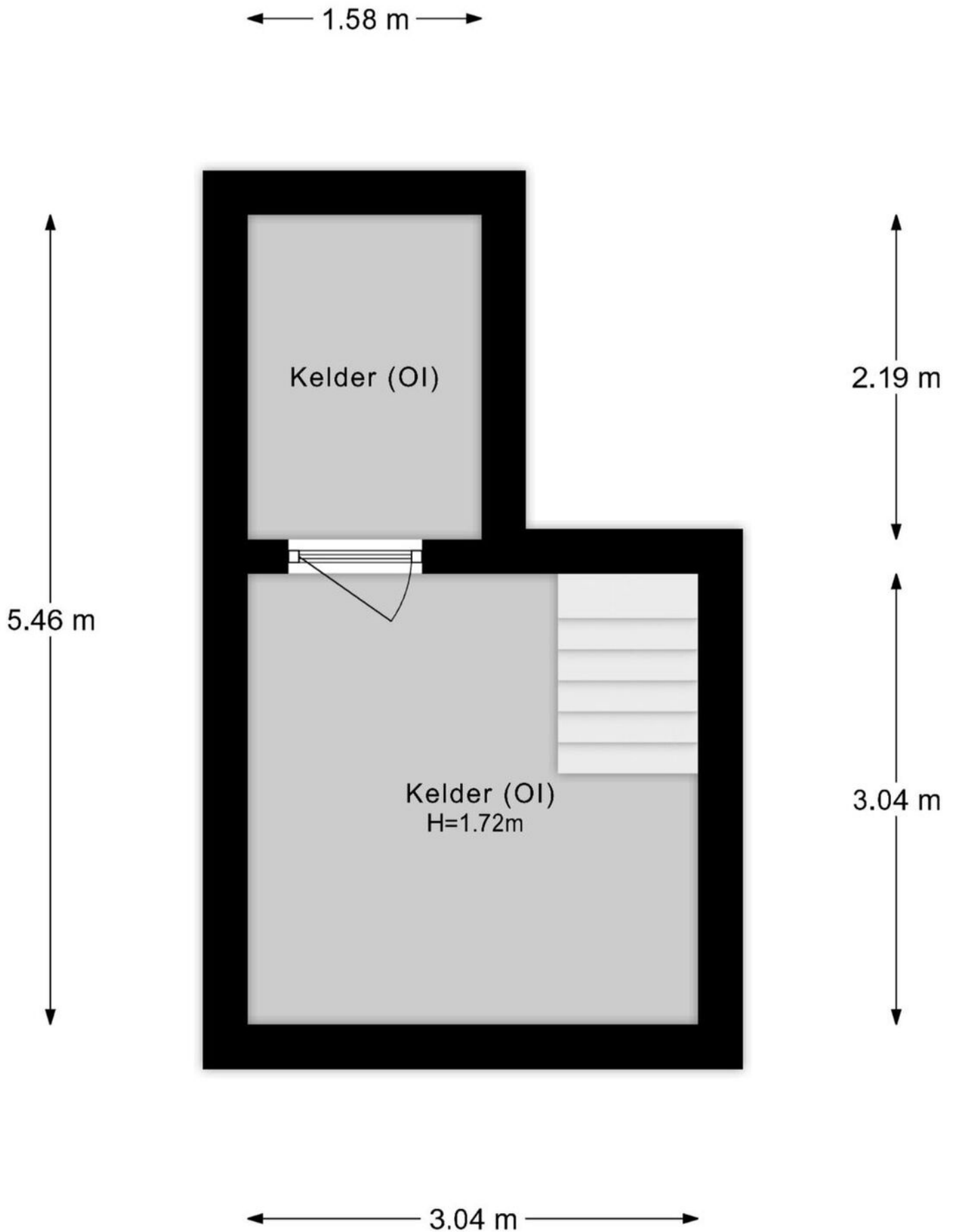
# Plattegrond



3.66 m

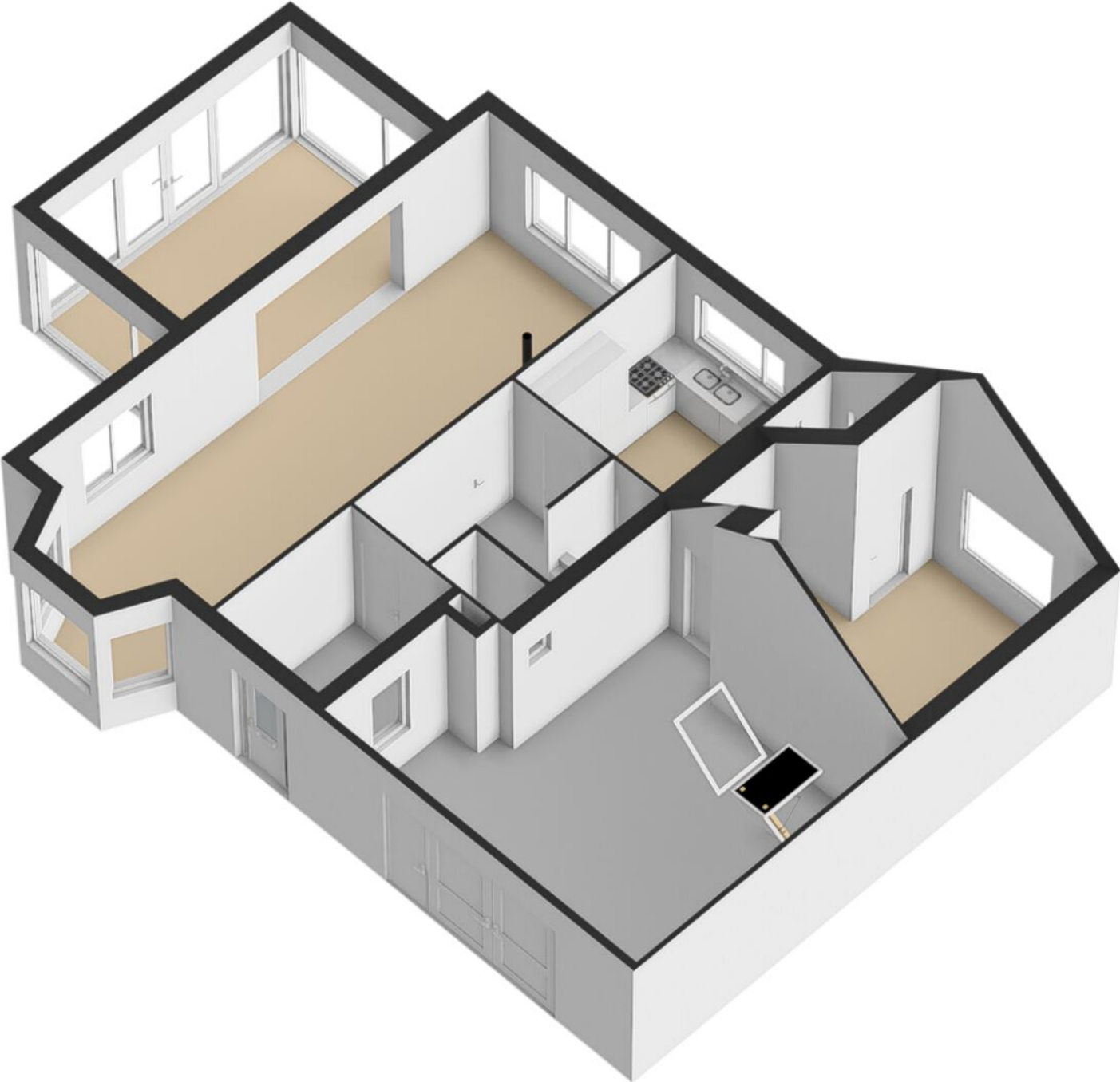


# Plattegrond





# Plattegrund



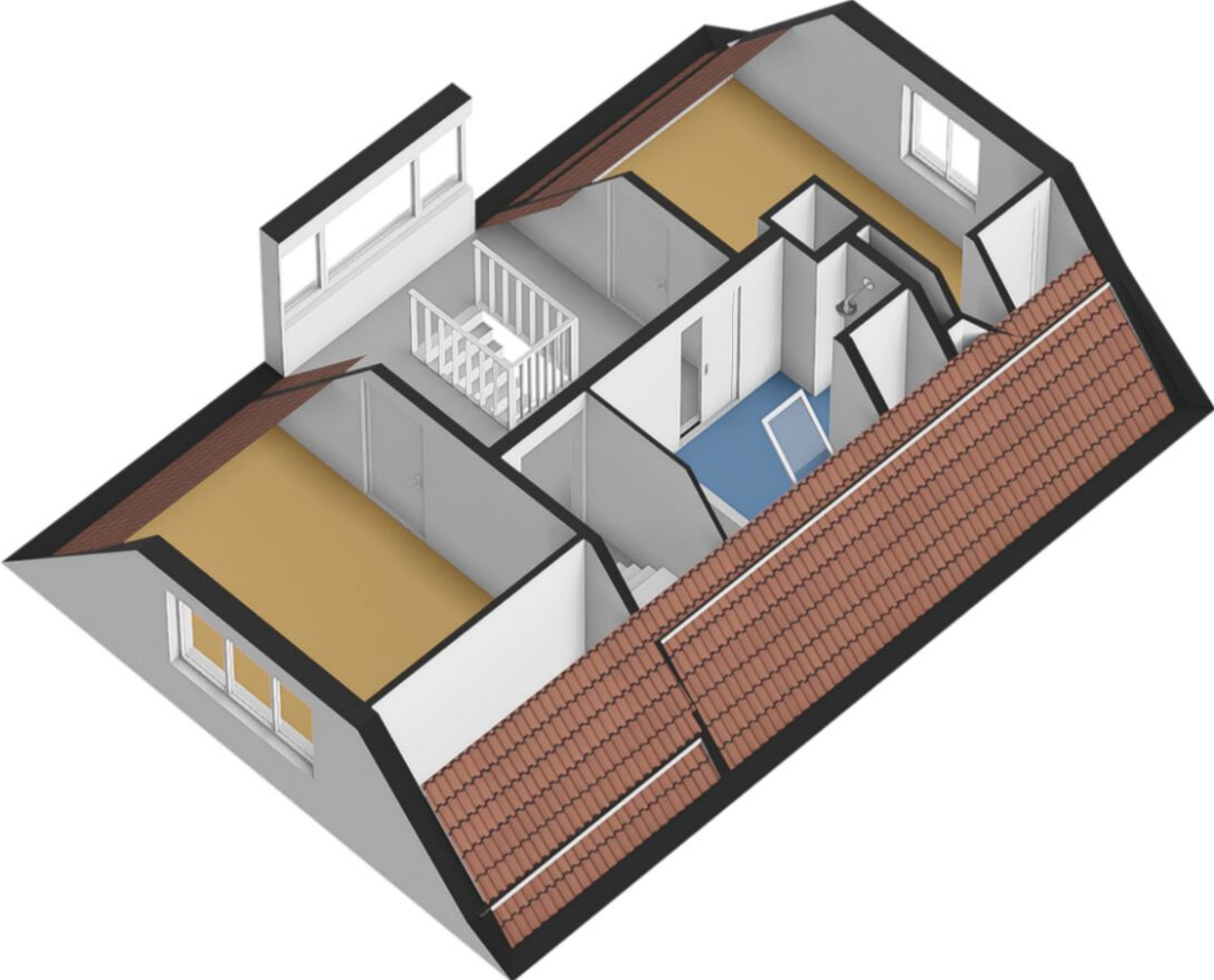


# Plattegrund



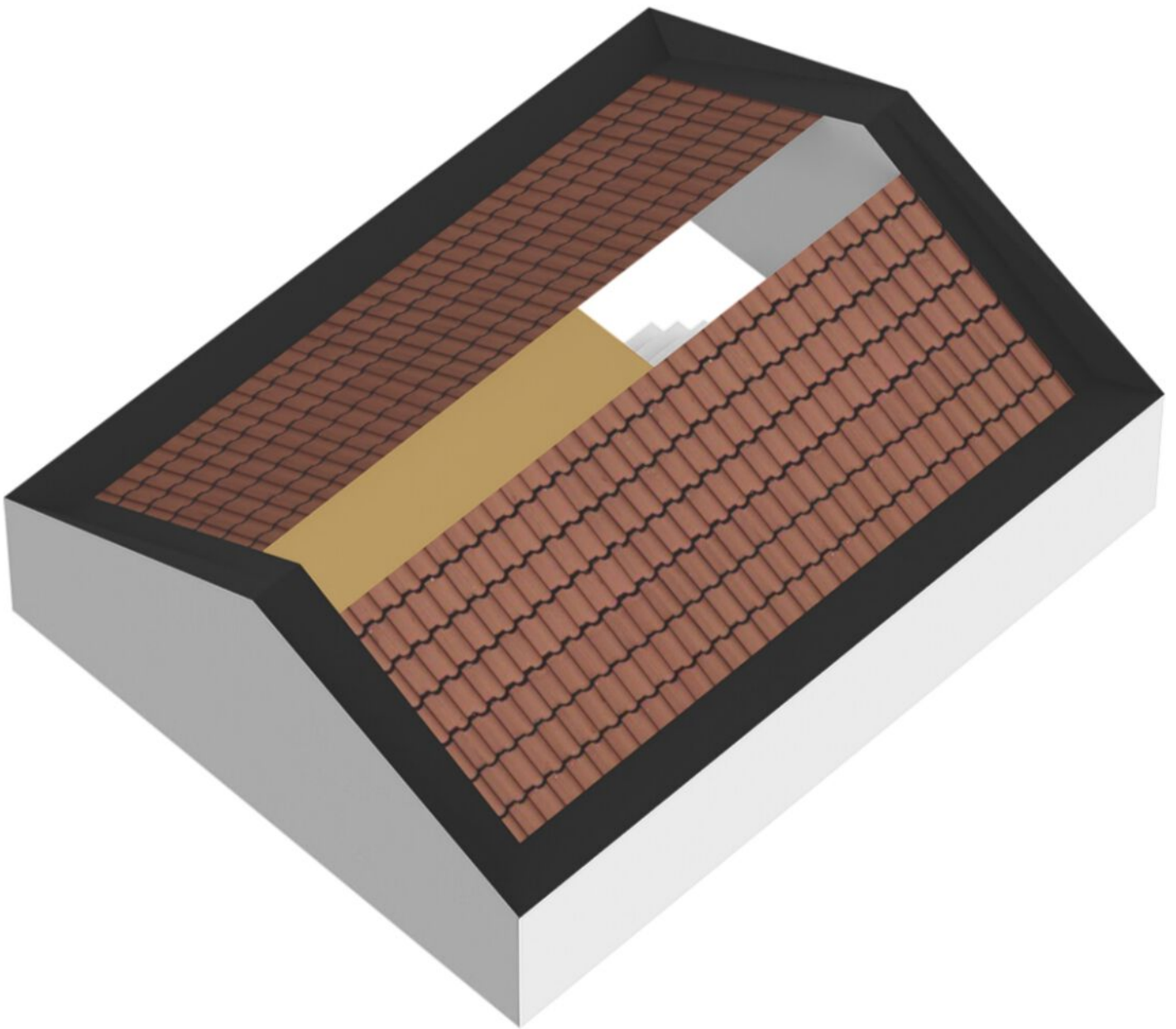


# Plattegrond



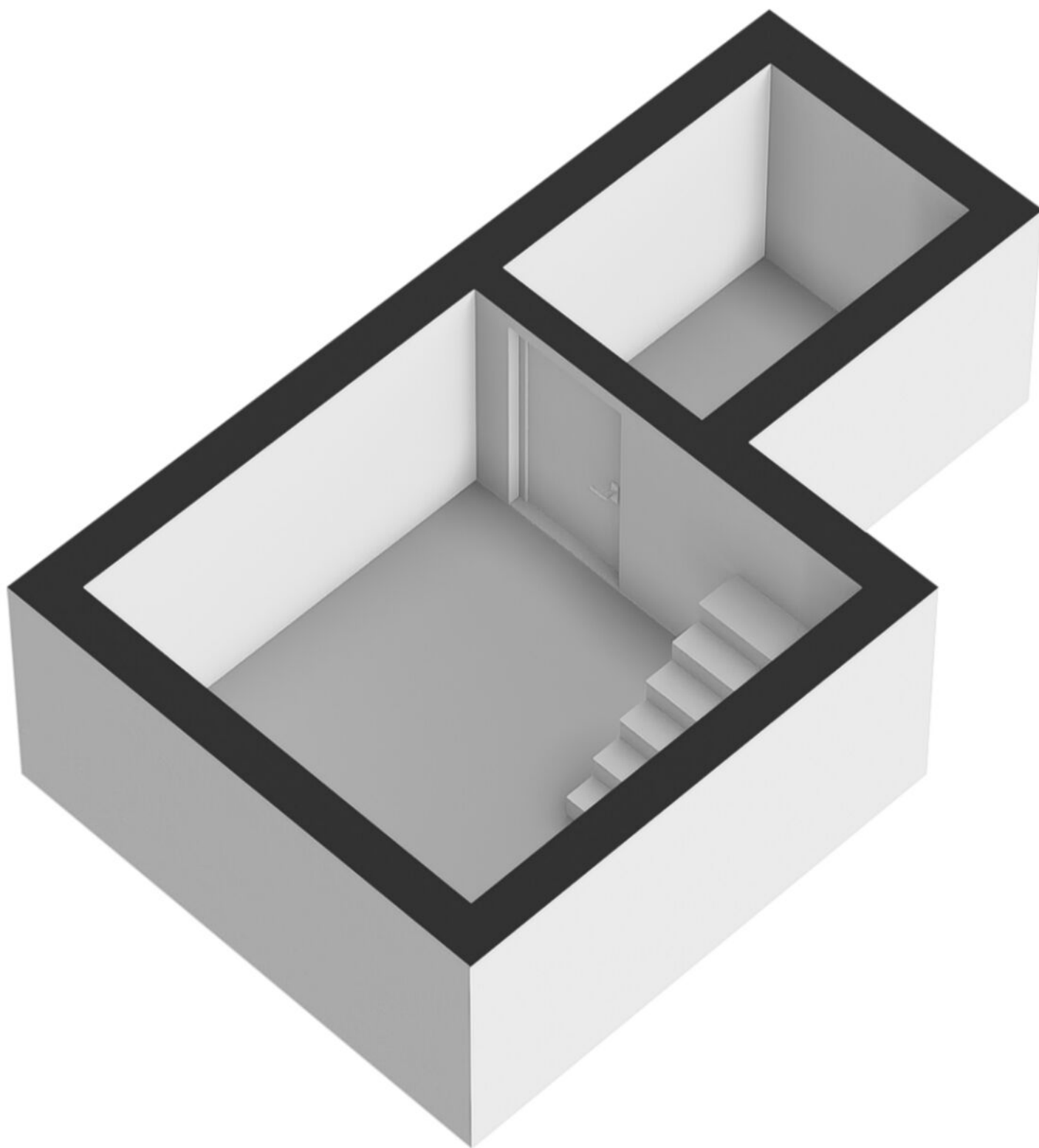


# Plattegrond





# Plattegrund





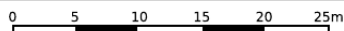
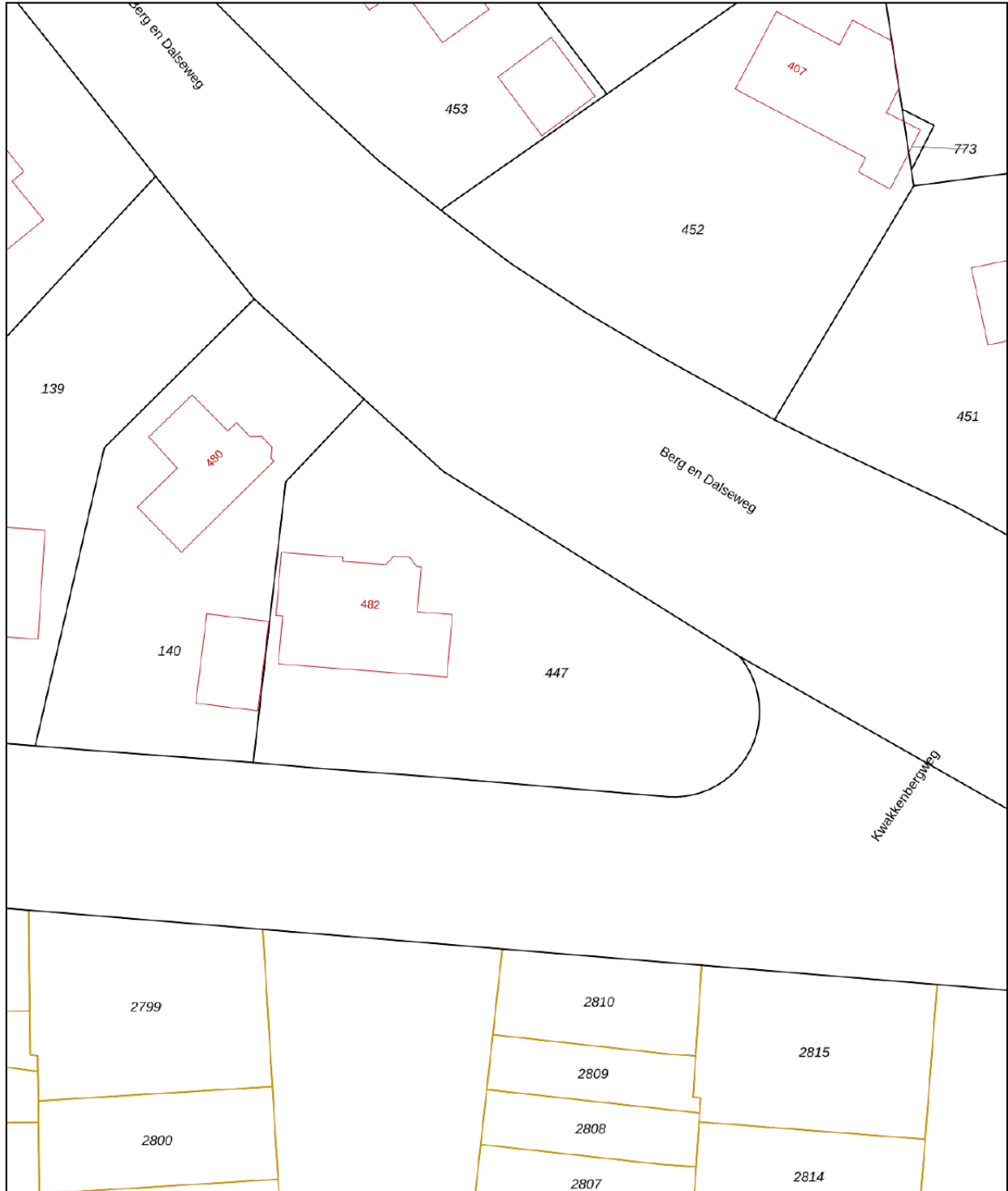





# Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: ---

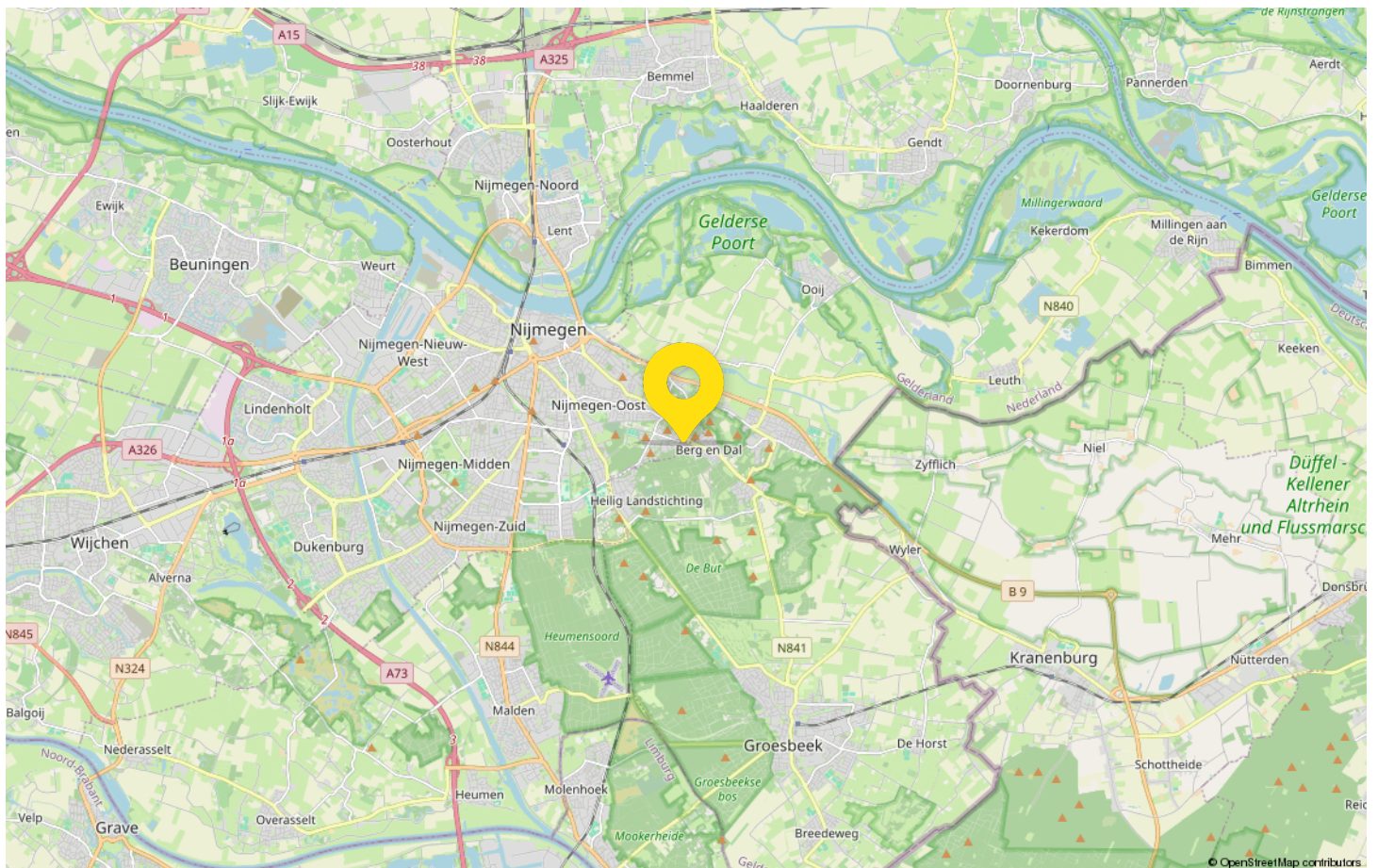
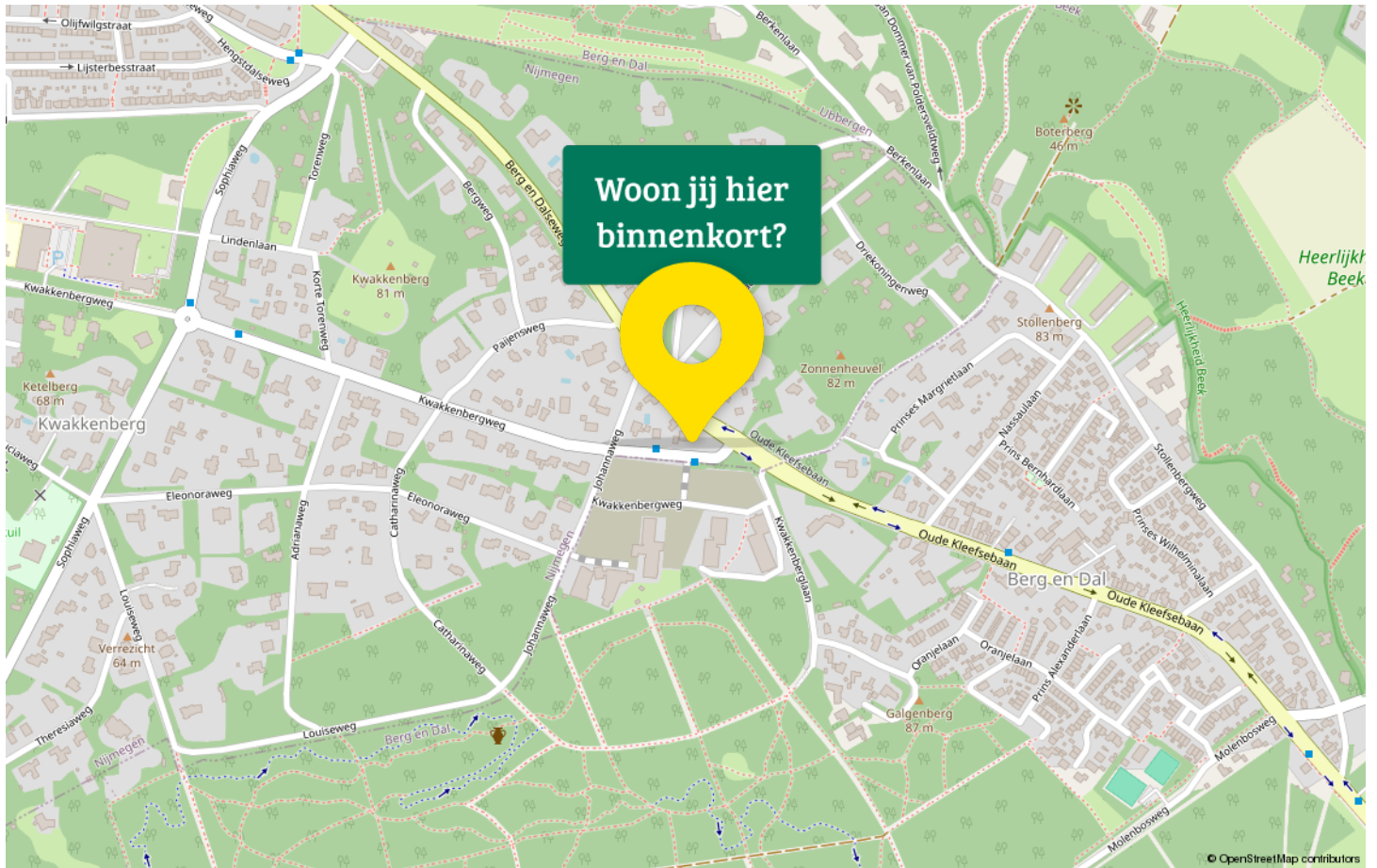


<p><b>12345</b> Perceelnummer</p> <p><b>25</b> Huisnummer</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>— Voorlopige kadastrale grens</p> <p>— Administratieve kadastrale grens</p> <p>— Bebouwing</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Hatert</p> <p>Sectie I</p> <p>Perceel 447</p>	<p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
--	---	---	---

Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 13 september 2024  
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers



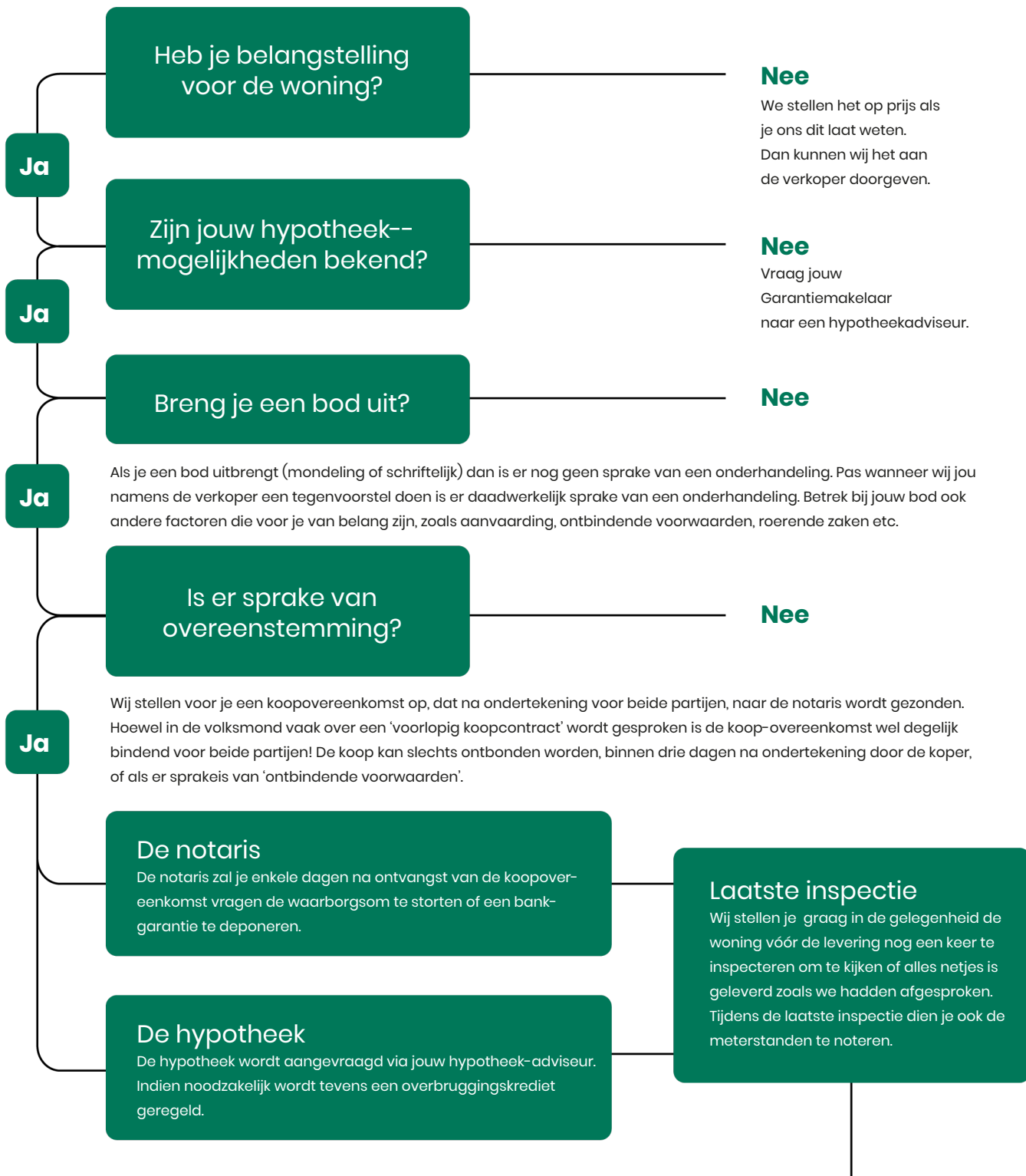
# Locatie op de kaart





# Van bezichtiging tot aankoop

## Volg de route met de vragen



# Gefeliciteerd!

## De overdracht

Je ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transport-akte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijg je de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. Je ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.



# Veelgestelde vragen

## 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op jouw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat je in onderhandeling bent.

## 2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

## 3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

## 4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet

je melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

## 5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij jouw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

## 6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.





# Zorgeloos van je nieuwe woning genieten

## 7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in

zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kun je niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

## 8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting je daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat jouw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar je een toezegging, dan dient hij die na te komen.

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen je in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw) tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten

beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dien je in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.









## Interesse in deze woning?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

**024-3233200**

[nijmegen@hermsenmakelaars.nl](mailto:nijmegen@hermsenmakelaars.nl)

[www.hermsenmakelaarsnijmegen.nl](http://www.hermsenmakelaarsnijmegen.nl)